

Ambitiøs konsulent til projektsalg for Rubæk & Co.

Rubæk & Co. søger en ny kollega, der brænder for affaldshåndtering og kan sælge nedgravede affaldsløsninger.

Dine kvalifikationer

Du har sikkert arbejdet med salg i mange afskygninger, har måske kendskab til salg til boligforeninger eller kommuner. Måske har du erfaring med byggeprojekter eller anlægsopgaver? Du har autoritet til at forhandle en millionkontrakt hjem.

Rubæk & Co. tilbyder

Vi er i midt i en spændende udvikling, der giver mulighed for, at du kan udvikle dig i forhold til salgsopgaven. Du får en grundig oplæring i en spændende branche, hvor markedsvilkår, teknologi og lovgivning kræver nytænkning og tålmodighed. Vi tilbyder et spændende job, hvor du er frontlinjen i vores salgsindsats. Du træder ind i en rolle med høj grad af frihed, hvor vi forventer, at du kan etablere relationer og hente nye projekter hjem. Det gør du med grundig planlægning og research.

Med udgangspunkt fra kontoret i Stenløse får du ansvaret for at:

- Identificere og udvikle nye potentielle projekter
- Vedligeholde og udbygge samarbejdet med eksisterende kunder
- Opsøgende salg, behovsanalyser og kunderådgivning
- Følge salgsleverancen, afholde byggemøde hos kunden og følge leveringen til slut

Dvs. du bliver ansvarlig for salget fra start til slut, herunder mødebooking, afholdelse af møder, tilbud og gensalg. Du får desuden 10 engagerede kollegaer.

Hvem er Rubæk & Co.

Vi er totalleverandør af udstyr til miljørigtig kildesortering og affaldshåndtering og har i dag Skandinavien's største produktsortiment af maskiner og udstyr, både til inden- og udendørs brug. Med mere end 8.000 kunder i Danmark har vi stor erfaring med både store og små virksomheder – private som kommunale.

Vores produktsortiment spænder fra containere, komprimatorer, pappressere, 2- og 4-hjulede containere, nedgravede affaldssystemer, udstyr til affaldshåndtering samt service. Derudover forhandler vi produkter af 100 % genbrugsplast. Møbler til park og byrum, legepladsudstyr, multibaner mv. Vores typiske kunder er, renovationsvirksomheder, kommuner, sygehuse, boligselskaber, detailkæder, private virksomheder mv. Rubæk & Co. er en del af San Sac Group, en koncern med datterselskaber i Sverige, Norge, Polen, Japan, Frankrig, Rusland og USA.

Har du spørgsmål - eller vil du søge stillingen, kan du kontakte Salgschef Peter M. Mikkelsen pm@rubæk.dk eller tel +45 28 19 28 20

Ansøgningsfrist hurtigst muligt og senest 10. juni 2018

Rubæk & Co. A/s

Knud Bro Allé 8 - 3660 Stenløse - Tlf.: +45 47172800 - www.rubaek.dk